

# voice

NEWSLETTER  
02.2015

Κύριο άρθρο



Ως νέο μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου, με μεγάλη μου χαρά γράφω αυτό το κύριο άρθρο στα τέλη του έτους. Αποτελεί σίγουρα ευχάριστο καθήκον για μένα, καθώς αναπολώντας το προηγούμενο έτος, καθώς και προσβλέποντας

στο 2016, οι εντυπώσεις μου είναι πολύ θετικές.

Κοιτάζοντας πίσω το μόνο που μπορώ να πω είναι το εξής: ήταν ένας εκπληκτικός χρόνος! Μαζί γιορτάσαμε την 25η επέτειο της FEGIME με ένα μεγάλο συνέδριο. Θέλω να σας ευχαριστήσω όλους που αυτή η εκδήλωση μπόρεσε να πραγματοποιηθεί εδώ στην Αθήνα! Και υπήρχε και ένας επιπλέον λόγος για να γιορτάσουμε τόσο στην Πορτογαλία όσο και εδώ στην Ελλάδα. Οι φίλοι μας από την FEGIME Πορτογαλίας γιόρτασαν την 20η επέτειο του οργανισμού τους και η εταιρεία μας Καυκάς - η οποία είναι η FEGIME Ελλάδα - γιόρτασε τα 40α της γενέθλια.

Αλλά το 2015 δεν ήταν μόνο μια χρονιά εορτασμών. Σε πολλές χώρες, αποκτήσαμε νέα μέλη. Και αυτό αντανακλάται στα στοιχεία: στην Ευρώπη και το Ισραήλ επιτύχαμε σημαντική ανάπτυξη το 2015. Ένα επιπλέον πλεονέκτημα είναι ότι όλα τα μεγάλα έργα μας προχώρησαν επίσης με επιτυχία και σύμφωνα με το πρόγραμμα.

Και αυτό με οδηγεί να σκεφτώ τις προοπτικές για το 2016. Το πρόγραμμα «Ακαδημία» της FEGIME είναι πολύ δημοφιλές και η ευρωπαϊκή βάση δεδομένων μας - χάρη στη συνεπή δουλειά του Τμήματος Πληροφορικής στη Νυρεμβέργη - συνεχίζει να επεκτείνεται. Το αποτέλεσμα είναι ότι το έργο μας και η δυναμική μας αποκτούν διεθνή αναγνώριση. Οπότε διαφαίνεται ότι μπορούμε να προσβλέπουμε σε περισσότερες καλές ειδήσεις στο μέλλον.

Εύχομαι σε όλους σας το 2016 να φέρει υγεία και επιτυχία!

Νίκος Καυκάς

FEGIME

## Χρόνια πολλά, FEGIME!

Η χρονιά που πέρασε χαρακτηρίστηκε από σημαντικούς εορτασμούς. Όχι μόνο η FEGIME γιόρτασε την 25η επέτειό της, αλλά και τα 40α γενέθλια της εταιρείας Καυκάς - που είναι η FEGIME Ελλάδα - και την 20η επέτειο της FEGIME Πορτογαλίας. Και φυσικά οι συνάδελφοί μας εμπνεύστηκαν εξαιρετικές ιδέες εμπορικής προώθησης.

Μπορεί να έχετε σκεφτεί ότι η FEGIME Ελλάδα θα έπρεπε να συνεισφέρει αρκετά στη διοργάνωση της 25ης επετείου της FEGIME και του μεγάλου συνεδρίου στην Αθήνα. Άλλοι θα μπορούσαν πιθανότατα να επαναπαύονται στις δάφνες τους μετά από μια τόσο μεγάλη και επιτυχημένη εκδήλωση - και δικαιολογημένα. Αλλά αν γνωρίζετε τους Έλληνες φίλους μας, τότε είναι σίγουρο ότι μπορείτε να μαντέψετε ήδη ότι αυτό δεν ίσχυε στη συγκεκριμένη περίπτωση. Αντί για ένα διάλειμμα, διοργανώθηκε μια ολόκληρη σειρά από ειδικές εκδηλώσεις και δραστηριότητες στην Ελλάδα για τον εορτασμό των 40ων γενεθλίων της εταιρείας Καυκάς. >>

Περιεχόμενα

<b>Χρόνια πολλά, FEGIME!</b> - Η FEGIME γιορτάζει τα 40α γενέθλια της εταιρείας Καυκάς και την 20η επέτειο της FEGIME Πορτογαλίας	1
<b>Το Φως του μέλλοντος</b> - Η FEGIME Γερμανίας προγραμματίσει μια επίσκεψη για τους πελάτες στο «Κέντρο συσκευών φωτισμού» της Philips	5
<b>Αποδοτική από κάθε άποψη</b> - Προγράμματα της FEGIME Ιταλίας, αφιερωμένα στη μεγαλύτερη ενεργειακή αποδοτικότητα και σε πιο αποτελεσματικές διαδικασίες	5
<b>Στη θέση του οδηγού</b> - Η FEGIME Νορβηγίας εκμεταλλεύεται την έκρηξη ηλεκτρονικής κινητικότητας στη Νορβηγία	6
<b>Η FEGIME στον Ατλαντικό</b> - το πιο δυτικό υποκατάστημα της FEGIME διοικείται από συναδέλφους από την Πορτογαλία	6
<b>Πρακτική τεχνογνωσία</b> - το 2015, το «Πρόγραμμα Προηγμένης Διαχείρισης της FEGIME» στο Μιλάνο ήταν μια μεγάλη επιτυχία	7
<b>Αναφορές</b> από την FEGIME Ισπανίας, τη FEGIME Φινλανδίας και των χωρών της Βαλτικής, της FEGIME Ρουμανίας και της FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου	8

**Νέα προϊόντα από τις Havells-Sylvania, Mennekes, OBO, Phoenix Contact και Siemens** 9 – 12

**Συναντήσεις 2016** 12



Η FEGIME Ελλάδα ενσωμάτωσε επίσης την Παγκόσμια Ημέρα Περιβάλλοντος στην ετήσια επέτειό της. Εδώ ο στόχος ήταν να επισημανθεί η σημασία της ενεργειακής απόδοσης και η μείωση του «αποτυπώματος άνθρακα». Το προσωπικό καλωσόρισε τους πελάτες με ειδικά σχεδιασμένα T-shirt - και σε συγκεκριμένα καταστήματα προσέφεραν σε όλους τους επισκέπτες γλάστρες με φυτά, όπως μαϊντανό και ρίγανη ως έναν ελκυστικό τρόπο για να διαδώσουν το μήνυμα των «απαραίτητων περιβαλλοντικών ανησυχιών».



>> Αλλά αυτό δεν ήταν όλο! Παρά τα όσα περιγράφει η FEGIME Ελλάδα με μάλλον μετριοπαθείς όρους όπως το «δύσκολο μακροοικονομικό περιβάλλον», η εταιρεία συνέχισε να επεκτείνεται. Η FEGIME Ελλάδα κρατά τον λόγο της: όπως έχει ήδη ανακοινωθεί άνοιξαν τέσσερα νέα καταστήματα φέτος αυξάνοντας έτσι το σύνολό τους σε 11 από τις αρχές του 2014. Το δίκτυο καταστημάτων της ελληνικής ηγετικής εταιρείας περιλαμβάνει πλέον 50 σημεία πώλησης σε όλη την Ελλάδα. Η στρατηγική επέκτασης της εταιρείας βασίζεται στη ζήτηση, καθώς και στην επιθυμία της να αξιοποιήσει τις ευκαιρίες, όπως οι επενδύσεις στο χώρο της φιλοξενίας λόγω της ακμάζουσας τουριστικής βιομηχανίας.

Σε μια τελευταία έκδοση αυτού του δελτίου τύπου αναφέραμε ότι όλα τα νέα καταστήματα έχουν σχεδιαστεί σύμφωνα με την «ιδέα της Καυκάς 2020». Αυτό σημαίνει ότι ο σχεδιασμός βασίζεται σε διεθνή πρότυπα και ότι τα καταστήματα προσφέρουν μια μοναδική αγοραστική εμπειρία τόσο σε επαγγελματίες πελάτες όσο και σε τελικούς χρήστες. Με την έναρξη λειτουργίας του ηλεκτρονικού καταστήματος της εταιρείας Καυκάς στις αρχές του 2015, τόσο οι επαγγελματίες πελάτες όσο και οι τελικοί χρήστες έχουν επίσης τη δυνατότητα να απολαύσουν αυτήν την εμπειρία των ηλεκτρονικών αγορών 24 ώρες την ημέρα και 365 ημέρες το χρόνο, με πάνω από 65.000 προϊόντα.

Είτε πρόκειται για τον ακραίο δυναμισμό τους ή το επίπεδο των υπηρεσιών τους, όλες οι πτυχές της ανάπτυξης της εταιρείας των Ελλήνων συναδέλφων μας βασίζονται στις αξίες και το όραμα του Βασιλείου Καυκά, ο οποίος ίδρυσε την επιχείρηση το 1975. Με αυτό τον τρόπο έθεσε τα θεμέλια με αρχικό στόχο την διεκδίκηση και την απόκτηση - και στη συνέχεια τη διατήρηση - της ηγετικής θέσης στην ελληνική αγορά.

Αυτή η επέτειος ήταν γεμάτη από δράσεις και εκδηλώσεις για τους εργαζόμενους, τους πελάτες και τους προμηθευτές. Ιδιαίτερη έμφαση δόθηκε στην 2α Νοεμβρίου, την ημέρα μνήμης για τον ιδρυτή της εταιρείας. Η ιδέα ήταν πολύ ωραία: μέρος των εσόδων από τις πωλήσεις B2C εκείνη την ημέρα διανεμήθηκε μεταξύ των εργαζομένων σε ένδειξη ευγνωμοσύνης για τη συμβολή τους στην επιτυχή εξέλιξη της εταιρείας και την πίστη τους - και ένα άλλο μέρος διατέθηκε για φιλανθρωπικούς σκοπούς. Δεν μπορεί να υπάρξει καλύτερος τρόπος παρουσίασης των αξιών που αντιπροσωπεύει η εταιρεία.

## 20η επέτειος της FEGIME Πορτογαλίας

Ακριβώς όπως και οι εταίροι μας η FEGIME Πορτογαλίας γιόρτασε επίσης της 20ή της επέτειο με τους προμηθευτές. Η μεγάλη εκδήλωση στο Πόρτο, μας έδωσε την ευκαιρία να αναπολήσουμε τα τελευταία 20 χρόνια. Ο João Bencatel, Πρόεδρος της FEGIME Πορτογαλίας, και Διευθύνων Σύμβουλος της Nuno Requetim, παρουσίασε την ανάπτυξη του ομίλου, τα τρέχοντα έργα και τις στρατηγικές για το μέλλον, ενώ δεν ξέχασε να αναφερθεί στο ξεκίνημά της. Στις 24 Οκτωβρίου 1995, πέντε πορτογαλικές εταιρείες χονδρικής πώλησης ηλεκτρικών ειδών συναντήθηκαν στη Λεϊρία, θέτοντας έτσι τα θεμέλια του οργανισμού που στη συνέχεια έγινε η FEGIME Πορτογαλίας. Η σημασία της δικτύωσης με την Ευρώπη αναγνωρίστηκε γρήγορα και η Πορτογαλία έγινε το έκτο μέλος της FEGIME το Δεκέμβριο του 1999. Και η επιτυχία δεν άργησε να έρθει: Από το 2007, οι φίλοι μας από τη Δύση είχαν ηγετική παρουσία στην αγορά της Πορτογαλίας.

Ο Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME, ο David Γκάρρατ, επικεντρώθηκε στη συμβολή των Πορτογάλων συναδέλφων στη FEGIME σε ευρωπαϊκό επίπεδο από τη στιγμή της ένταξής τους σε αυτήν. Η FEGIME

Πορτογαλίας κατέχει την Προεδρία της FEGIME Ευρώπης από το 2013 - 2014 με τον António Tranco de Oliveira και επιπλέον πάντα διαδραμάτιζε έναν εξαιρετικά ενεργό ρόλο τόσο στη διοργάνωση του προγράμματος «Μέλλον» της FEGIME όσο και στα σημαντικότερα ευρωπαϊκά έργα της FEGIME (το έργο για την καθιέρωση της εμπορικής επωνυμίας, το πρόγραμμα «Ακαδημία» της FEGIME και τη δημιουργία ευρωπαϊκής βάσης δεδομένων).

Η δυναμική της FEGIME και τα χρώματα του εταιρικού σχεδιασμού υλοποιήθηκαν με μεγάλη επιτυχία την Παρασκευή 13 Νοεμβρίου δημιουργώντας την τυχερή «Μπλε Παρασκευή» για τους πελάτες της FEGIME στην Πορτογαλία. Το αποτέλεσμα ήταν μια αποκλειστική πανεθνική ημέρα ειδικών προσφορών που χρηματοδοτούνται από προτιμώμενους προμηθευτές.

Και φυσικά πραγματοποιήθηκε επίσης μια εκδήλωση αφιερωμένη στην οικογένεια της FEGIME Πορτογαλίας - στα μέλη και τους υπαλλήλους της. Η εν λόγω εκδήλωση διεξήχθη στην πόλη Μούχα στην έδρα FEGIME Πορτογαλίας στις 3 Οκτωβρίου. Προσέλυσε περισσότερους από 200 ανθρώπους και υποστηρίχθηκε επίσης από το δημοτικό συμβούλιο και την τοπική κοινότητα. Εκπρόσωποι από όλες τις εταιρείες-μέλη ήταν σε θέση να απολαύσουν τυπικές πορτογαλικές σπεσιαλιτέ και τη λαογραφία. Αλλά δεν επρόκειτο μόνο για χαλάρωση. Κατά τη διάρκεια της ημέρας κατέγραψαν από κοινού επίσης ένα αξέχαστο και πολύ διασκεδαστικό τραγούδι χιπ-χοπ για την επέτειο της FEGIME Πορτογαλίας. Μπορείτε να χρησιμοποιήσετε το σύνδεσμο στο κάτω μέρος της σελίδας για να το δείτε - και να νιώσετε την πλήρη ενέργεια της FEGIME!

Η επόμενη σελίδα παρουσιάζει μια επιλογή φωτογραφιών από τις εκδηλώσεις στην Ελλάδα και την Πορτογαλία.

ligados desde 1995.



Συνοδευόμενη από άκρως επαγγελματικό υλικό μάρκετινγκ, η «Μπλε Παρασκευή» ήταν η πανεθνική ημέρα ειδικών προσφορών της FEGIME Πορτογαλίας. Και αν θέλετε να μάθετε πώς δημιουργείται ένα μουσικό βίντεο για το χονδρικό εμπόριο ηλεκτρικών ειδών, απλά ακούστε το εξαιρετικά επαγγελματικό χιπ-χοπ τραγούδι για την επέτειό της. Χρησιμοποιήστε τον παρακάτω σύνδεσμο για να το παρακολουθήσετε στο YouTube. Απολαύστε το!

<https://www.youtube.com/watch?v=GOyynG5P7MY>





FEGIME Γερμανίας

Τον Ιούνιο, η FEGIME Γερμανίας προγραμματίσει μια επίσκεψη 121 πελατών στο «Κέντρο συσκευών φωτισμού» στο Αϊντχόβεν.



Ακόμη και η βιομηχανική εγκατάσταση στο Κέντρο συστημάτων φωτισμού καταδεικνύει τη διαφορά. Το κίτρινο φως στα αριστερά είναι από τους λαμπτήρες ατμών νατρίου. Οι λαμπτήρες LED - δεξιά - έχουν βελτιωθεί σημαντικά και γίνονται ολοένα και πιο δημοφιλείς.

# Το φως του μέλλοντος

Για να καταλάβουμε μια επανάσταση το καλύτερο είναι να ερευνήσουμε το σημείο προέλευσής της. Ο λαμπτήρας LED είναι μια επανάσταση - και ένα από τα σημεία προέλευσής του είναι το «Κέντρο συσκευών φωτισμού» της Philips στο Αϊντχόβεν, Ολλανδία. Σε αυτό το κέντρο η Philips αναπτύσσει λύσεις φωτισμού για το μέλλον.

«Ως μια εκδήλωση για την εμπιστοσύνη των πελατών μας, τα μέλη κάλεσαν τους πελάτες με κίνητρα και ενδιαφέρον να ενωθούν μαζί μας σε ένα ταξίδι προς το Αϊντχόβεν,» δήλωσε ο Άρνολντ Ραούφ, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME Γερμανίας. «Με την αρμόδια υποστήριξη της Philips ήμασταν σε θέση να επιδείξουμε σε 121 πελάτες τα πλεονεκτήματα των LED.»

Η θετική ετυμηγορία μετά από ένα Σαββατοκύριακο του Ιουνίου: πρόκειται για μια πολύ αξιόλογη άσκηση! Το Κέντρο παρουσιάζει τις συσκευές φωτισμού στο εργοστάσιο, στο γραφείο και στο λιανικό περιβάλλον - και όχι μόνο σε μικρούς χώρους ή με συσκευές επίδειξης. Είναι εξοπλισμένο με εγκαταστάσεις πλήρους κλίμακα 1: 1 για την ιδανική παρουσίαση κάθε συσκευής.

### Το φως βελτιώνει την απόδοση

Τα κλασικά επιχειρήματα υπέρ των λαμπτήρων LED είναι η εξοικονόμηση ενέργειας σε συνδυασμό με ένα μακρύ κύκλο ζωής. Αυτά τα χαρακτηριστικά είναι φυσικά σημαντικά για την εξοικονόμηση χρημάτων και την προστασία του περιβάλλοντος. Αλλά ένα από τα διδάγματα του Αϊντχόβεν ήταν ότι η εξοικονόμηση δεν είναι το μόνο πλεονέκτημα, αλλά και σημαντικοί παράγοντες όπως η παραγωγικότητα και η ευημερία μπορούν να αυξηθούν με τη χρήση λαμπτήρων LED!

Στο Κέντρο συσκευών φωτισμού της Philips χρησιμοποιείται όλη η τεχνολογία που είναι τόσο ψυχολογικά όσο και φυσιολογικά ωφέλιμη. Ήδη από το 1999, οι μελέτες κατέδειξαν ότι η αύξηση του επιπέδου του φωτισμού στη βιομηχανία μετάλλων από 300 lux έως 2000 lux βελτίωσε την απόδοση κατά 16% και μείωσε τα ποσοστά απόρριψης κατά 29%. Η παραγωγικότητα αυξήθηκε κατά 8% και ο αριθμός των ατυχημάτων μειώθηκε κατά 52%. Τα αποτελέσματα είναι συγκρίσιμα σε άλλους τομείς.



Η υποθήκευση και οι εμπορικές εγκαταστάσεις κατέδειξαν ότι οι λαμπτήρες LED έχουν ακόμα περισσότερα πλεονεκτήματα να προσφέρουν. Με τη χρήση της κατάλληλης χρωματικής απόδοσης, οι αίθουσες και τα προϊόντα - και ακόμη και με την τοποθέτηση της εταιρείας στην αγορά - μπορούν να παρουσιαστούν όπως ακριβώς απαιτείται. Αυτό ισχύει ιδιαίτερα εάν ο φωτισμός ρυθμίζεται επιπροσθέτως σύμφωνα με το φως της ημέρας και τη χρήση της αίθουσας. Αυτό είναι ήδη εφικτό σήμερα μέσω των συστημάτων διαύλων όπως

KNX. Ομοίως, οι λαμπτήρες LED μέσω Ethernet δεν είναι κάτι που θα γίνει πραγματικότητα κάποια στιγμή στο μέλλον, αλλά είναι ήδη διαθέσιμοι σήμερα. Αυτό ανοίγει ένα ολόκληρο νέο φάσμα δυνατοτήτων για τον έλεγχο του φωτισμού και τη διαχείριση εγκαταστάσεων.

### Λαμπτήρες LED για πιο ελκυστικά χρώματα

Για να εξοικειωθεί ακόμα περισσότερο με το ανοιχτό χρώμα, ο πύργος μεταφέρθηκε στο διάσημο μουσείο Rijksmuseum του Άμστερνταμ. Για δέκα χρόνια ξαναχτίστηκε και ανακαινίστηκε - και η Philips κέρδισε το διαγωνισμό για το φωτισμό. Από την επαναλειτουργία του την άνοιξη του 2013, το έργο «Νυχτερινή περίπολος» του Ρέμπραντ και λοιπά έργα τέχνης μεγάλων καλλιτεχνών αναδεικνύονται πλέον με ένα νέο φωτισμό.

Η λύση LED αναδεικνύει τα χαρακτηριστικά του έργου τέχνης, τονίζοντας τις αντιθέσεις και τις επιφανειακές δομές κάθε πίνακα ζωγραφικής. Ένα επιπλέον πλεονέκτημα είναι ότι οι λαμπτήρες LED δεν εκπέμπουν υπερύθρη ακτινοβολία και αυτό είναι ευεργετικό για τους πίνακες ζωγραφικής.

«Οι πελάτες μας δεν ήταν μόνο πολύ ενθουσιώδεις, αλλά και έκπληκτοι από τις σημερινές δυνατότητες των λαμπτήρων LED», δήλωσε ο Martin Hartl, μέλος της FEGIME από τη Βαυαρία. Εν ολίγοις, η επανάσταση των λαμπτήρων LED θα συνεχιστεί. Τα συστήματα φωτισμού θα αποτελέσουν ολοένα και περισσότερο αναπόσπαστο κομμάτι του αυτοματισμού κτιρίων - και αυτό είναι μια μεγάλη ευκαιρία ώστε οι εταιρείες χονδρικής πώλησης ηλεκτρικών ειδών να πείσουν μέσω της τεχνογνωσίας.

www.fegime.de



Είτε στο γραφείο, στις αποθήκες είστε στα καταστήματα λιανικής πώλησης, οι λαμπτήρες LED προσφέρουν πολλά πλεονεκτήματα. Με τα συστήματα φωτισμού LED της Philips, το μουσείο Rijksmuseum έχει μετατραπεί από ένα ναό της τέχνης σε έναν ναό του φωτός

Όλες οι φωτογραφίες: A. Peters · φωτογραφία του μουσείου Rijksmuseum: Philips/Roos Aldershoff



## FEGIME Ιταλίας

Ένα μεγάλο πρόγραμμα αφιερωμένο στη μεγαλύτερη ενεργειακή αποδοτικότητα και στις πιο αποτελεσματικές διαδικασίες. Η FEGIME Ιταλίας έχει φιλόδοξους στόχους.



Η ενεργειακή απόδοση αποτελεί κυρίαρχη τάση. Κατά το επόμενο έτος, η FEGIME Ιταλίας σκοπεύει να εκπαιδεύσει τουλάχιστον 50 εργαζόμενους των εταιρειών μελών ως ενεργειακούς συμβούλους διαχείρισης (EMAS).

# Αποτελεσματική από κάθε άποψη

Στο Μιλάνο, η FEGIME Ιταλίας ξεκίνησε πρόσφατα ένα πρόγραμμα κατάρτισης με δύο στόχους: το πρόγραμμα θα πρέπει να βελτιώσει την ενεργειακή αποδοτικότητα και να προσφέρει στα μέλη της FEGIME μια νέα θέση στην αγορά. Αυτό ακούγεται πιο περίπλοκο από ό, τι είναι επειδή οι πελάτες είναι πρόθυμοι να λάβουν πληροφορίες σχετικά με τη βιώσιμη εξοικονόμηση ενέργειας.

Μαζί με την ιταλική επιτροπή ηλεκτρικής ενέργειας «Comitato Italiano Elettrotecnico» που ιδρύθηκε το 1909, τα πρώτα μαθήματα έχουν ήδη πραγματοποιηθεί για να εκπαιδεύσουν τους υπαλλήλους των εταιρειών-μελών ως Συμβούλους Διαχείρισης Ενέργειας. Αυτοί οι ειδικοί θα είναι πλέον σε θέση να συμβουλευτούν τους πελάτες, οι οποίοι πρέπει να υιοθετήσουν λύσεις εξοικονόμησης ενέργειας όπως απαιτείται από τους ισχύοντες κανονισμούς ή απλά να μειώσουν το ενεργειακό κόστος για να καταστήσουν τις επιχειρήσεις τους πιο κερδοφόρες.

Στα μαθήματα οι εκκολλημένοι Σύμβουλοι Διαχείρισης Ενέργειας διδάσκονται μια ευρεία βάση τεχνικών και εμπορικών δυνατοτήτων. Έτσι, οι ειδικοί της FEGIME Ιταλίας, θα μάθουν με ποιον τρόπο να διενεργούν «Ενεργειακή διάγνωση» για τα κτίρια ή βιομηχανικές διεργασίες και να προτείνουν τις κατάλληλες λύσεις εξοικονόμησης ενέργειας στον πελάτη μαζί με τα προϊόντα για την πραγματοποίησή τους.

Με την κατάλληλη εκπαίδευση τα μαθήματα αυτά περιλαμβάνουν 30 ώρες κατάρτισης στην τάξη. Ο στόχος είναι να εκπαιδευτούν τουλάχιστον πενήντα από αυτούς τους ειδικούς μέσα στους επόμενους δώδεκα μήνες. Η πρωτοβουλία FEGIME περιλαμβάνει επίσης την παράλληλη εκπαίδευση του πωλητή στο χώρο, έργο το οποίο είναι στη συνέχεια να αναγνωρίσει τους πιθανούς πελάτες και να τους φέρει σε επαφή με τους νέους εμπειρογνώμονες.

## Ολοκληρωμένες δραστηριότητες μάρκετινγκ

Η FEGIME Ιταλίας, επίσης, δημιουργεί αντίγραφα ασφαλείας για αυτό το πρόγραμμα με μια σειρά από πρωτοβουλίες μάρκετινγκ. Αυτές περιλαμβάνουν την κλασική διαφήμιση, μια εξειδικευμένη διαδικτυακή πύλη, και τις δραστηριότητες στον εμπορικό τύπο, καθώς και γραφεία για την ενεργειακή απόδοση στα σημεία πώλησης, όπου οι πελάτες μπορούν να λαμβάνουν πληροφορίες σχετικά με τη νέα υπηρεσία.

«Αυτό το ολοκληρωμένο πρόγραμμα είναι μέρος της στρατηγικής της FEGIME Ιταλίας για να αλλάξει ο ρόλος των μελών της από τον παραδοσιακό «μεταφορέα κιβωτίων» σε εξειδικευμένο πάροχο υπηρεσιών με υψηλό επίπεδο τεχνογνωσίας», εξήγησε ο Claudio Albertini, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME Ιταλίας. «Εκτιμάται ότι το ενδιαφέρον για την ενεργειακή αποδοτικότητα θα αυξηθεί σημαντικά τα επόμενα χρόνια και ότι η παροχή των κατάλληλων λύσεων θα γίνει ένας από τους πιο επικερδείς τομείς στην επιχειρησή μας. Θέλουμε η FEGIME να γίνει το σημείο αναφοράς.»

## Τέσσερα βραβεία ηλεκτρονικής ανταλλαγής δεδομένων (EDI) για την FEGIME

Η εταιρεία METEL είναι ο πάροχος υπηρεσιών όσον αφορά την ηλεκτρονική ανταλλαγή δεδομένων για το σύνολο του ηλεκτρικού τομέα στην Ιταλία. Από το 2006 απονέμει το βραβείο «metellino D'Oro» - ή βραβείο ηλεκτρονικής ανταλλαγής δεδομένων - σε εταιρείες που έχουν διαπρέψει στον τομέα της ηλεκτρονικής ανταλλαγής δεδομένων. Στην τελετή απονομής, κατά την έναρξη του Οκτωβρίου, η FEGIME Ιταλίας κέρδισε τέσσερα από τα εννέα απονεμηθέντα βραβεία:

- APRILE spa - Aversa (NA)
- DME srl - Milano (MI)
- ELFI spa - Forlì (FO)
- FINPOLO spa - Reggio Emilia (RE)

Το βραβείο εξαρτάται από τον αριθμό - και την αύξηση - των συναλλαγών ηλεκτρονικών ανταλλαγών δεδομένων κατά το προηγούμενο έτος. Η επιτυχία των τεσσάρων Ιταλών συναδέλφων μας, αντικατοπτρίζει άλλη μια φορά τη στρατηγική της FEGIME Ιταλίας: πέρυσι ένας από τους βασικούς στόχους της ήταν να ολοκληρωθεί η εφαρμογή της διαδικασίας ηλεκτρονικών ανταλλαγών δεδομένων σε όλες τις εταιρείες του ομίλου.

Οι πρώτες αξιολογήσεις δείχνουν ότι με τη χρήση της ηλεκτρονικής ανταλλαγής δεδομένων, η αποτελεσματικότητα και η ποιότητα των υπηρεσιών των εταιρειών χονδρικής πώλησης - μελών βελτιώνεται σημαντικά. Η πραγματοποίηση παραγγελιών, η έκδοση τιμολογίων κ.λπ. χωρίς χαρτί, αποτελεί ένα μεγάλο βήμα προς τα εμπρός. Αλλά δεν σταματά εκεί: σήμερα υπάρχουν πρόσθετα πλεονεκτήματα που παρέχονται από το νέο σύστημα που βασίζεται σε σύννεφο το «CloudEDI» γεγονός που καθιστά την ασφαλή μεταφορά των δεδομένων ακόμα πιο εύκολη και παρέχει στους Ιταλούς συναδέλφους μας με περαιτέρω ευκαιρίες για τη βελτίωση της παραγωγικότητας.



Οι Ιταλοί πρωτοπόροι σε θέματα ηλεκτρονικής ανταλλαγής δεδομένων: τα μέλη της FEGIME Ιταλίας στην τελετή απονομής των βραβείων «metellino d'oro».

FEGIME Νορβηγίας

Η ηλεκτρονική κινητικότητα ανθεί στη Νορβηγία - και η FEGIME Νορβηγίας εκμεταλλεύεται αυτή την εξέλιξη με μεγάλη επιτυχία.



Kristian Braathen (αριστερά) και Hans Ketil Andresen.

## Στη θέση του οδηγού

«Στη Νορβηγία, η FEGIME έχει ηγετική παρουσία στην αγορά των ηλεκτρικών φορτιστών αυτοκινήτου - έτσι θα μπορούσαμε να πούμε ότι είμαστε σαφώς στη θέση του οδηγού», δηλώνει ο Berggård Amundsen της (FEGIME Νορβηγίας) και ο Διευθυντής Εμπορικής Προώθησης, Hans Ketil Andresen. Μέσα από μια στενή εταιρική σχέση με τη Salto Ladestasjoner AS, η FEGIME Νορβηγίας έχει αφήσει πίσω όλες τις υπόλοιπες νορβηγικές εταιρείες χονδρικής πώλησης ηλεκτρικών ειδών.

Σημαντικό ρόλο στη διατήρηση αυτής της ηγετικής θέσης θα διαδραματίσουν τα 25 εθνικά καταστήματα Νορβηγών συναδέλφων μας, η αφοσιωμένη ομάδα πωλήσεων τους, η αποτελεσματική αποθήκη σε σκι και η κατάρτιση. «Καίριο ρόλο στην επιτυχία μας διαδραματίζει η Σχολή Διοίκησης Επιχειρήσεων» συνεχίζει ο Andresen. Ο στόχος είναι να προκριθούν

250 εταιρείες εγκατάστασης μέχρι το τέλος του 2015, παρέχοντάς τους την απαραίτητη τεχνογνωσία και γνώση των κανονισμών ώστε να είναι σε θέση να συμβουλευούν τους πελάτες. Το νορβηγικό κοινό εξακολουθεί να έχει πολλές παρερμηνεύσεις σχετικά με τη φόρτιση του ηλεκτρικού οχήματος- έτσι αυτό αποτελεί μια μεγάλη επιχειρηματική ευκαιρία.

Το κράτος δημιουργεί σημαντική ζήτηση για τα «elbil», όπως ονομάζονται τα ηλεκτρικά οχήματα στα νορβηγικά. Χάρη στους χαμηλούς φόρους και άλλα κίνητρα, η αγορά ανθίζει. Συνολικά 67.000 ηλεκτρικά αυτοκίνητα έχουν ήδη πωληθεί στη Νορβηγία και ένα στους τέσσερα νέα αυτοκίνητα φέτος λειτουργούν με ηλεκτρισμό.

Παρά την επιτυχία, η Salto δεν σκοπεύει να επαναπαυτεί στις δάφνες της. Η εταιρεία έχει το βλέμμα στραμμένο στο μέλλον, διότι η αγορά της ηλεκτρονικής

κινητικότητας είναι μεγαλύτερη και αυξάνεται ταχύτερα από τις προβλέψεις. «Είμαστε ενήμεροι για την ταχεία ανάπτυξη της αγοράς για τα ηλεκτρικά ποδήλατα, μοτοσικλέτες, σκάφη και πλοία», δηλώνει ο Διευθυντής της Salto, Kristian Braathen. «Και όλα αυτά χρειάζονται φορτιστές.»

Kristian Braathen: «Μαζί με της FEGIME Νορβηγίας, θα διασφαλίσουμε ότι θα παραμείνουμε στην ηγετική θέση της αγοράς και θα συνεχίσουμε να παρέχει τις σωστές λύσεις φορτιστή για το μέλλον.

www.fegime.no

FEGIME Πορτογαλία

## Η FEGIME στον Ατλαντικό

Από το 2012 το πιο δυτικό υποκατάστημα της FEGIME μπορεί να εντοπιστεί στη μέση του Ατλαντικού, 2 ώρες πτήσης από τη Λισαβόνα, στις Αζόρες.

Αυτό συνέβη όταν ένα μέλος της FEGIME Πορτογαλίας, η ElectroRequetim S.A. άνοιξε το τέταρτο υποκατάστημα της σε αυτό το σύμπλεγμα εννέα νήσων, έναν καταπράσινο παράδεισο. Καθώς βρίσκεται στο Σάο Μικέλ στην πρωτεύουσα της περιοχής, Ponta Delgada, το υποκατάστημα διευθύνεται από μια ομάδα 3 τοπικών κατοίκων που υποστηρίζεται από την έδρα στην ηπειρωτική χώρα. Με αποθήκη 250 τετραγωνικών μέτρων και ένα κατάστημα 60 τετραγωνικών μέτρων, σχεδιασμένο σύμφωνα με τα πρότυπα της FEGIME Πορτογαλίας, προσφέρει περισσότερα από 3.000 εμπορεύματα σε απόθεμα και τα οποία έχουν αυξηθεί σε ένα εντυπωσιακό διψήφιο ποσοστό κατά τα τελευταία 3 χρόνια.

Είναι φυσικά διαφορετικό και μερικές φορές δύσκολο



να λειτουργεί σε μια τέτοια απομακρυσμένη τοποθεσία. Σχεδόν τα πάντα πρέπει να μεταφερθούν μέσω θαλάσσης από την ηπειρωτική χώρα. Οι θαλασσοταραχές μπορούν να καθυστερήσουν ένα φορτίο για αρκετές ημέρες ή ακόμα και εβδομάδες, ιδίως κατά τη διάρκεια του χειμώνα.

Η διατήρηση ενός υποκαταστήματος σε μια τέτοια τοποθεσία είναι απαιτητική, χρονοβόρα και δαπανηρή. Αλλά από την άλλη πλευρά, είναι ένα καλό παράδειγμα καινοτόμου σκέψης και προσφέρει ευκαιρίες για να ξεπεραστεί η διάβρωση της παραδοσιακής αγοράς στην ηπειρωτική χώρα. Και οι Αζόρες σίγουρα αξίζουν τον κόπο. Πρόκειται για ένα από τα καλύτερα κρυμμένα φυσικά μυστικά της Πορτογαλίας, με όμορφα τοπία και οικολογικό τουρισμό. Είστε ευπρόσδεκτοι να επισκεφτείτε το υποκατάστημα των φίλων μας της FEGIME Πορτογαλίας - ίσως αυτό το άρθρο σας ενέπνευσε να σχεδιάσετε ένα ταξίδι στις Αζόρες!

www.visitazores.com/en

## Πρόγραμμα «Academy» της FEGIME

Το Πρόγραμμα Προηγμένης Διαχείρισης της FEGIME είναι απαιτητικό, επιβραβευτικό - και όλο και πιο δημοφιλές. Αυτό φάνηκε από την Ενότητα του προγράμματος του 2015 στο Μιλάνο.



# Πρακτική τεχνογνωσία

Η πρώτη ενότητα του Προγράμματος Προηγμένης Διαχείρισης στη Λισαβόνα σημείωσε ήδη μεγάλη επιτυχία. Με δέκα ακόμη συμμετέχοντες από τρεις ακόμη χώρες της FEGIME, η εκδήλωση του 2015 στο Μιλάνο ήταν σε θέση να αξιοποιηθεί και να βελτιωθεί ακόμη και σε αυτό. 38 μέλη του προγράμματος «Μέλλον» της FEGIME - επιχειρηματίες επόμενης γενιάς της FEGIME - από 12 χώρες της FEGIME συναντήθηκαν στη Σχολή Διοίκησης SDA Bocconi. Το όνομα του μαθήματος που η Σχολή Bocconi προσαρμοσε για τη FEGIME συνόψισε τους στόχους της τέλεια: «Προετοιμάζοντας τους αυριανούς ηγέτες». Για πέντε ημέρες, με πάνω από 40 ώρες διδασκαλίας, οι συμμετέχοντες έμαθαν πώς να αξιολογήσουν καλύτερα τις επιδόσεις των επιχειρήσεών τους.

Πρώτα ήταν ο καθηγητής Paolo Morosetti, ένας εμπειρογνώμονας στο θέμα που βρίσκεται στο επίκεντρο της FEGIME και του προγράμματος «Μέλλον» της FEGIME: Οικονομική επιχείρηση. Ως μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου δύο οικογενειακών επιχειρήσεων, είχε μια πολύ πρακτική εμπειρία να μοιραστεί με την ομάδα. Και η Ιταλία είναι μια πολύ κατάλληλη χώρα για το θέμα αυτό, δεδομένου ότι είναι η έδρα της παλαιότερης οικογενειακής επιχείρησης στον κόσμο σήμερα: η εταιρεία Beretta ιδρύθηκε σχεδόν πεντακόσια χρόνια πριν, το 1526. Για την περιπτώσιακή μελέτη του, ο καθηγητής Morosetti προτίμησε να εστιάσει σε μια σχετικά «νεοφερμένη» επιχείρηση, μόλις 100 ετών και από τον πιο σταθερό τομέα της μόδας: τη Ferragamo. Μαζί με τους συμμετέχοντες, εξέτασε τα «οδοφράγματα» - και κατ' επέκταση όλες οι οικογένειες στην επιχείρηση - αντιμετώπιζον τη δυσκολία να διατηρήσουν την επιχείρησή τους στο σωστό δρόμο.

Η Ημέρα Δύο ήταν επίσης ένα καλό μίγμα θεωρίας και πρακτικών ασκήσεων. Μια επιχείρηση που δεν είναι κερδοφόρα, δεν θα επιβιώσει πολύ καιρό. Στόχος της καθηγήτριας Laura Zoni ήταν να μεταδώσει στους συμμετέχοντες γνώσεις σχετικά με το πώς μπορούν να προστατεύσουν την κερδοφορία μέσω της διαχείρισης των επιδόσεων και των συστημάτων ελέγχου - με άλλα λόγια, να δείξει στους μελλοντικούς διευθυντές/ιδιοκτήτες της FEGIME πώς να εξασφαλίσουν την καλή εκτέλεση ή, πιο συγκεκριμένα, να διασφαλίσουν την αποτελεσματική εφαρμογή των εταιρικών στρατηγικών

για την επίτευξή της. Οι συμμετέχοντες που εργάζονται μαζί σε ομάδες υπό την καθοδήγηση της καθηγήτριας Zoni στη συνέχεια άρχισαν να καθορίζουν τους βασικούς δείκτες επιδόσεων και να δημιουργούν έναν ισορροπημένο πίνακα επιδόσεων προσαρμοσμένο στις ακριβείς απαιτήσεις των οικογενειακών επιχειρήσεών τους. Στο τέλος της εβδομάδας, παρουσίασαν τα



## Νέα ηλεκτρονικά μαθήματα

Ο άλλος πυλώνας του προγράμματος «Ακαδημία» της FEGIME - η πλατφόρμα ηλεκτρονικής μάθησης - προχωρεί επίσης αλματωδώς και προσθέτει συνεχώς περιεχόμενο. Τις τελευταίες εβδομάδες, η Schneider Electric, ως μεγάλος χορηγός δημιουργήσε 12 επιπλέον μαθήματα σε έως και 7 διαφορετικές γλώσσες (56 συνολικά) που διατίθενται για τη FEGIME. Οι νέες σειρές μαθημάτων - 11 σχετικά με την ενεργειακή απόδοση και ένα σχετικό με την απόδοση του κέντρου δεδομένων - είναι όλες διαθέσιμες στα αγγλικά και υπάρχουν και εκδόσεις στα γαλλικά, γερμανικά, ιταλικά, πορτογαλικά, ρωσικά και ισπανικά.

Νέα μαθήματα από την Osram, την ABB και τη Phoenix Contact είναι επίσης σε εξέλιξη.

Αν θέλετε να χρησιμοποιήσετε την πλατφόρμα, παρακαλούμε επικοινωνήστε με τον Εθνικό Οργανισμό FEGIME ή την έδρα στη Νυρεμβέργη για να αποκτήσετε όνομα χρήστη και κωδικό πρόσβασης. Η πλατφόρμα είναι ανοικτή σε όλα τα μέλη της FEGIME - και τους πελάτες της.

[www.fegimeacademy.com](http://www.fegimeacademy.com)

αποτελέσματά τους στη σχολή και στην ομάδα και έτσι ήταν σε θέση να επιστρέψουν στην πατρίδα τους με ένα πρακτικό εργαλείο που θα μπορούσε να τεθεί αμέσως σε εφαρμογή.

Σημαντικό γεγονός στο Μιλάνο αποτέλεσε σίγουρα η ενότητα του καθηγητή Ferdinando Pennarola σχετικά με τη λήψη αποφάσεων και τη συγκρότηση ομάδων. Αναφέροντας πολλές και ποικίλες απεικονίσεις του τρόπου με τον οποίο όλοι λαμβάνουμε αποφάσεις και τις επιρροές σε αυτή τη διαδικασία, ήταν σε θέση να καταδείξει στην ομάδα τι μπορεί να κάνει ένας διαχειριστής για να λάβει την καλύτερη υποστήριξη από την ομάδα του ώστε να λάβει τις καλύτερες - ή πιο βελτιστοποιημένες - αποφάσεις.

Τα άλλα θέματα που καλύφθηκαν ήταν επίσης απαραίτητα για τις εταιρείες χονδρικής πώλησης ηλεκτρικών ειδών: Διαχείριση Αποθεμάτων, διοικητική μέριμνα και διαπραγμάτευση.

«Με 9 συμμετέχοντες να λαμβάνουν μέρος για πρώτη φορά και 8 του αρχικού προγράμματος «Μέλλον» FEGIME που συστήθηκε σχεδόν πριν από 9 χρόνια, έχουμε ένα εξαιρετικό μείγμα εμπειρίας και περιέργειας εδώ», δήλωσε ο Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME, Ντέιβιντ Γκάρτα. «Και οι Bocconi ήταν πραγματικά εξαιρετικοί οικοδεσπότες. Πολλές ευχαριστίες σε αυτούς αλλά και στους προμηθευτές-εταίρους που κατέστησαν εφικτό το πρόγραμμα προηγμένης διαχείρισης. Ανυπομονώ να δω τι θα κάνει η σχολή Ashridge το επόμενο έτος.»

Τον Οκτώβριο του 2016, το πρόγραμμα προηγμένης διαχείρισης της FEGIME θα φιλοξενηθεί από τη Σχολή Διοίκησης Επιχειρήσεων Ashridge, κοντά στο Λονδίνο. Η εκδήλωση αυτή είναι επίσης ανοικτή σε νέα μέλη που δεν έχουν ακόμη μπορέσει να παραστούν σε μία συνεδρίαση.

Γιατί δεν σας έχουμε μαζί μας; Αν ενδιαφέρεστε, παρακαλούμε επικοινωνήστε με τα κεντρικά γραφεία της FEGIME στη Νυρεμβέργη ή με τον Εθνικό Οργανισμό της FEGIME για λεπτομέρειες - ή δείτε τη σελίδα του προγράμματος «Μέλλον» της FEGIME στο Facebook.

[www.fegime.com](http://www.fegime.com)



FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου

## Νέος Διευθύνων Σύμβουλος

Από τον Ιούνιο, ο Alan Reynolds είναι ο νέος διευθύνων σύμβουλος της FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου. Έχει πολλά χρόνια εμπειρίας και έχει όλα τα προσόντα για τη νέα του δουλειά στον κλάδο μας, καθώς ο ίδιος έχει ήδη εργαστεί σε κάθε τμήμα της αλυσίδας εφοδιασμού. Ξεκίνησε την καριέρα του ως ηλεκτρολόγος. Στη συνέχεια εξελίχθηκε σε έμπορο χονδρικής πώλησης στην περιοχή του, τη Νοτιοανατολική Αγγλία.



Δεδομένου ότι η εταιρεία επεκτάθηκε, προάχθηκε σε Διευθυντή Ομίλου και ήταν υπεύθυνος για 176 σημεία σε όλη τη Μεγάλη Βρετανία. Στον επόμενο εργοδότη του, μια διεθνή κατασκευαστική εταιρεία συστημάτων φωτισμού, ήταν επικεφαλής μιας ομάδας μηχανικών πωλήσεων που κάλυπτε το Ηνωμένο Βασίλειο, την Ιρλανδία και τις σκανδιναβικές χώρες.

Το όραμά του για τη FEGIME: «Θέλω να αξιοποιησω στο έπακρο τις ευκαιρίες που προσφέρονται από τη νομοθεσία και την τεχνολογία με στόχο τη δημιουργία αξίας μαζί με τους προμηθευτές-εταίρους».

[www.fegime.co.uk](http://www.fegime.co.uk)

FEGIME Ισπανίας

## Μια επίσκεψη στην εταιρεία Theben

Η Theben είχε μια πολύ καλή σχέση με τη FEGIME Ισπανίας εδώ και πολλά χρόνια. Στην Ισπανία, εκπροσωπείται από την εταιρεία Guijarro Hermanos SL εδώ και περίπου 35 χρόνια και μέσω της Guijarro έχει πουλήσει τις λύσεις της με επιτυχία στην ισπανική αγορά.

Στη Theben, είναι εύκολο να αναγνωρίσουμε βιομηχανικές τάσεις: η αυτοματοποίηση είναι πάντα παρούσα - ακόμα και στις γραμμές παραγωγής τόσο για τους μηχανικούς όσο και για τους ψηφιακούς χρονοδιακόπτες.

Ο ποιοτικός έλεγχος έχει ιδιαίτερη σημασία στη Theben. Ένα ιδιαίτερα συναρπαστικό αποκορύφωμα για την ομάδα στην περιοδεία τους ήταν μια επίσκεψη στα εργαστήρια. Μπόρεσαν να δουν κινητήρες για μηχανικούς χρονοδιακόπτες που υποβάλλονται σε δοκιμή αντοχής - που ήδη λειτουργούσαν για σχεδόν 40 χρόνια!

[www.fegime.es](http://www.fegime.es)

Η Guijarro συχνά οργανώνει επισκέψεις στις εγκαταστάσεις παραγωγής της Theben στο Haigerloch. Αυτό συνέβη και στα τέλη του Σεπτεμβρίου: τα μέλη της FEGIME Ισπανίας δέχθηκαν την πρόσκληση να έρθουν στην περιοχή του Μέλανα Δρυμού στη Νότια Δυτική Γερμανία και να επισκεφθούν τα εργοστάσια της Theben.

Η FEGIME Φινλανδία και Βαλτικής

## Καλή φυσική κατάσταση & ευεξία

Πρόκειται για μια ιδέα που θα πρέπει να αντιγραφεί: Η FEGIME Φινλανδίας και Βαλτικής, μέλος της EL-Parts της Tuusula κοντά στο Ελσίνκι επενδύει στην υγεία των εργαζομένων. Άρχισαν χρόνια πριν, επιβραβεύοντας τα μέλη του προσωπικού που δεν κάπνιζαν. Τώρα έχουν καθιερώσει μια ημέρα κάθε χρόνο αφιερωμένο στην υγεία και την ευημερία των εργαζομένων.

ομάδα μπάσκετ της Φινλανδίας - ως τοποθεσία. Η μέρα ήταν γεμάτη με αθλητικές δραστηριότητες, δοκιμασίες και διαλέξεις.

Μετά από τρία χρόνια, είναι ήδη σαφές ότι το πρόγραμμα άξιζε τον κόπο - τα αποτελέσματα είναι λιγότερες ημέρες ασθένειας και πιο καινοτόμες ιδέες από εργαζομένους με καλή φυσική κατάσταση!

[www.fegime.fi](http://www.fegime.fi)

Φέτος επέλεξαν το Kisakallio Sport Camp - ένα επίσημο προπονητικό κέντρο για την εθνική



FEGIME Ρουμανίας

## Νέο Μέλος

Η FEGIME Ρουμανίας επεκτείνεται. Με το νέο μέλος, τη Consolight, οι συνάδελφοί μας είναι στην ευχάριστη θέση να καλωσορίσουν στον όμιλο μία από τις μεγαλύτερες εταιρείες χονδρικής πώλησης ηλεκτρικών ειδών στη χώρα.



Η Consolight έχει πάνω από 140 εργαζόμενους και το 2014 είχε συνολικό κύκλο εργασιών πάνω από 22 εκατομμύρια ευρώ. Η εταιρεία προβλέπει επί του παρόντος αύξηση ύψους 14%. Ο γενικός διευθυντής είναι ο Ionel Popa, ο οποίος ίδρυσε την εταιρεία το 1996.

Με το νέο μέλος, η FEGIME Ρουμανία έχει αποκτήσει επιπλέον εννέα υποκαταστήματα που καλύπτουν το σύνολο της χώρας: τρία στο Βουκουρέστι και έξι σε άλλες μεγάλες πόλεις. Με τα τρία μέλη της - Consolight, Power Electric και Levirom - οι Ρουμάνοι φίλοι μας έχουν τώρα μερίδιο αγοράς 8%.

[www.fegime.ro](http://www.fegime.ro)



Προϊόντα

Το φωτιστικό Start LED Highbay Havells της Sylvania είναι ένα ισχυρό φωτιστικό σύστημα LED με στόχο την αντικατάσταση των συμβατικών λαμπτήρων εκκένωσης υψηλής πίεσης.



# Ιδανικό για μεγάλους χώρους

Το Start LED Highbay έχει σχεδιαστεί για να χρησιμοποιηθεί σε βιομηχανικούς χώρους, χώρους διοικητικής μέριμνας, χώρους λιανικής πώλησης, αεροδρόμια ή κέντρα δεδομένων. Λόγω του ευρέος φάσματος θερμοκρασίας λειτουργίας τους από -30 °C έως 50 °C, τα φωτιστικά είναι επίσης μια καλή εναλλακτική λύση για τοποθέτηση τόσο σε κρύα σπία αποθήκευσης και ακριβώς κάτω από στέγες όπου οι θερμοκρασίες μπορεί να φτάσουν πάνω από 40 °C το καλοκαίρι. Η σειρά έχει το IP65 ως πρότυπο.

Το φωτιστικό σύστημα Start LED Highbay πληροί τις αντιθαμβωτικές ιδιότητες του EN 12464-1 στα 500 lux (UGR 22) και 300 lux (UGR 25). Αυτό σημαίνει ότι μπορεί να χρησιμοποιηθεί για λεπτές εργασίες συναρμολόγησης. Λόγω της πολύ επίπεδη σχεδίασης είναι επίσης κατάλληλο για τοποθέτηση

σε αίθουσες με συστήματα γερανών και ακόμη και καταιονισμού.

Η νέα σειρά είναι διαθέσιμη σε δύο εκδόσεις με δύο διαφορετικές γωνίες δέσμης (55° και 85°) η κάθε μία, που σας επιτρέπει να επιλέξετε την καλύτερη επιλογή για τις ανάγκες σας. Η έκδοση υψηλής απόδοσης (190 W) παρέχει μια φωτεινή ροή κατά μέγιστο 21,573 lm και έχει διάρκεια ζωής 50.000 ώρες στο 70% της αρχικής παραγωγής. Η απόδοση του συστήματος είναι έως και 114 lm/W. Έτσι, είναι ένα ενεργειακά αποδοτικό υποκατάστατο των συμβατικών λαμπτήρων 400W HID.

Η έκδοση 95 W έχει φωτεινή ροή κατά μέγιστο 10758 lm (113 lm/W), γεγονός που το καθιστά ιδανικό αντικαταστάτη για λαμπτήρες 250W HID. Όλα τα

φωτιστικά έχουν θερμοκρασία χρώματος 4000 K (ουδέτερο λευκό) και δείκτη χρωματικής απόδοσης στα Ra 80+. Η μεγάλη διάρκεια ζωής της τεχνολογίας των LED επεκτείνει τα διαστήματα συντήρησης και ως εκ τούτου βελτιώνει επιπλέον την κερδοφορία.

Το στρογγυλό μικρού βάρους περίβλημα από κράμα μαγνησίου χρησιμεύει επίσης ως ψύκτρα. Τα φωτιστικά είναι διαθέσιμα με διάμετρο 280 mm ή 400 mm. Με βάρος μόνο 2,5 kg - 4,5 kg είναι μερικά από τα πιο ελαφριά στην αγορά, ενώ η εγκατάστασή τους είναι εύκολη και ευέλικτη. Η τοποθέτησή τους με συρματόσχοινο ή αλυσίδα είναι επίσης δυνατή μέσω ενσωματωμένης θηλιάς.

[www.havells-sylvania.com](http://www.havells-sylvania.com)

Προϊόντα

# Διατίθενται επίσης κρεμαστά μοντέλα

Συνδυαστικές πρίζες σε έξι διαφορετικά μεγέθη που μπορεί να είναι πλήρως εξοπλισμένα - αυτό είναι το AMAXX της Mennekes. Αυτές οι συνδυαστικές πρίζες της Mennekes συνδυάζουν ενέργεια και βιομηχανικό Ethernet σε μία οικογένεια προϊόντων. Οι κρεμαστές συνδυαστικές πρίζες AMAXX της Mennekes ολοκληρώνουν μια μοναδική σειρά και προσφέρουν ακόμη περισσότερες εναλλακτικές λύσεις για εγκατάσταση.

Όπου υπάρχει εγκατάσταση τοίχου ή υποστύλωματος δεν είναι δυνατή ή επιθυμητή,



μπορούν να χρησιμοποιηθούν οι κρεμαστές συνδυαστικές πρίζες. Τα στιβαρά περιβλήματα προσφέρουν εκτεταμένες επιλογές επέκτασης και είναι εξοπλισμένα με υποδοχές και προστατευτικές διατάξεις και στις δύο πλευρές. Οι συνδυαστικές πρίζες στερεώνονται στην οροφή με ένα σετ αλυσίδων. Οι οπές ανάρτησης ενσωματώνονται στο περίβλημα και το σχήμα των εσοχών επιτρέπει στο νερό να τρέξει εύκολα μέσω της οπής ανάρτησης. Μια βολική λαβή στο κάτω μέρος καθιστά εύκολη την εισαγωγή και την αφαίρεση βυσμάτων.

Οι κρεμαστές συσκευές είναι διαθέσιμες σε διάφορα σχέδια και μπορεί να είναι εξοπλισμένες με πρόσθετη σύνδεση πεπιεσμένου αέρα. Οι πολλές παραλλαγές είναι ιδιαίτερα κατάλληλες για εξατομικευμένες λύσεις. Οι πλάκες μονάδας

μπορεί να είναι εξοπλισμένες με πρίζες, διακόπτες, κουμπιά ή άλλα στοιχεία λειτουργίας και ελέγχου. Αυτό επιτρέπει την ενσωμάτωση των μονάδων ελέγχου, της διανομής ενέργειας και δεδομένων, καθώς και των εξαρτημάτων ασφαλείας σε ένα περίβλημα.

Οι συσκευές ανταποκρίνονται στην κατηγορία προστασίας IP 44 ή IP 67 και είναι διαθέσιμες με υποδοχές CEE 16A που είναι τριπολικές μέχρι 63A και πενταπολικές υποδοχές σύμφωνα με ορισμένα εθνικά πρότυπα.

Οι βασικές εκδόσεις των περιβλημάτων κατασκευάζονται από τη AMAPLAST, εξασφαλίζοντας έτσι εξαιρετικές μηχανικές, θερμικές και ηλεκτρικές ιδιότητες. Τα άνω μέρη του περιβλήματος είναι διαθέσιμα σε γκρι ηλεκτρικό, ασημί ή κίτρινο. Η βάση της στέγασης είναι πάντα μαύρη. Διατίθενται επίσης επιπλέον συνδυαστικές πρίζες από την AMELAN. Οι εν λόγω συνδυαστικές πρίζες έχουν ιδιαίτερα υψηλή αντοχή σε χημικά και είναι κατάλληλες για χρήση σε διαβρωτικά ατμόσφαιρες, όπως αυτές που επικρατούν στη βιομηχανία τροφίμων ή τη γεωργία. Οι παραλλαγές αυτές είναι αναγνωρίσιμες από το σκούρο γκρι καπάκι του περιβλήματος.

Όλες οι συνδυαστικές πρίζες της Mennekes πληρούν τις απαιτήσεις του DIN EN 61439.

[www.mennekes.de](http://www.mennekes.de)

Προϊόντα

Το νέο μίνι ρελέ PSR της Phoenix Contact είναι το λεπτότερο ρελέ ασφαλείας με τη δύναμη ενός μεγάλου ρελέ ασφαλείας.



EN 50205. Τα πλεονεκτήματα: γρήγορη ανίχνευση σφαλμάτων, υψηλό επίπεδο ασφαλείας και εξοικονόμηση ενέργειας έως και 20%.

Τα ρελέ ασφαλείας εναλλάσσουν φορτία έως 6 αμπερ, είναι συμβατά με πολλούς μετατροπείς σήματος, και μπορούν να χρησιμοποιηθούν σε πολλές διαφορετικές εφαρμογές, χάρη σε εκτεταμένες εγκρίσεις. Το γεγονός αυτό καθιστά τα νέα προϊόντα ιδιαίτερα κατάλληλα για μηχανολογικές συσκευές και συσκευές βιομηχανικής διαδικασίας.

Για τους χρήστες, οι λεπτές μονάδες απαιτούν έως και 70 τοις εκατό λιγότερο χώρο. Δεδομένου ότι μόνο μία επαφή χρειάζεται, οι συσκευές μπορούν να κατασκευαστούν με νέα και βελτιωμένη σχέση κόστους-αποτελεσματικότητας. Τα ρελέ ασφαλείας μπορούν ακόμη να χρησιμοποιηθούν για την κατασκευή καταναλωμένων συστημάτων σε περιοχές με κίνδυνο εκρήξεων. Οι τελικοί μεταφορείς επιτρέπουν επίσης τη χρήση των λύσεων καλωδίωσης του συστήματος για μια γρήγορη και σωστή εκκίνηση και επιτόπια σύνδεση. Η πλήρης μίνι σειρά ρελέ ασφαλείας PSR αποτελείται από ένα σύνολο 28 μοντέλων των 6-mm και των 12-mm.

[www.phoenixcontact.com](http://www.phoenixcontact.com)

# Πλάτος μόλις 6 χιλιοστά

Το νέο μίνι ρελέ PSR της Phoenix Contact είναι το λεπτότερο ρελέ ασφαλείας στον κόσμο με τη δύναμη ενός μεγάλου ρελέ ασφαλείας. Με το συμπαγές πλάτος των 6 mm, εξασφαλίζουν υψηλή ασφάλεια χάρη στις επαφές με θετικό φορτίο. Η νέα τεχνολογία ρελέ Phoenix Contact καθιστά δυνατό αυτό το συμπαγή σχεδιασμό. Ο σχεδιασμός βασίζεται σε ένα λεπτό αλλά ισχυρό βασικό ρελέ

που χαρακτηρίζεται από ελάχιστες απαιτήσεις χώρου, χαμηλή κατανάλωση ενέργειας και υψηλή διαθεσιμότητα του συστήματος. Αν χρειάζεστε μία συσκευή με μία λειτουργία, οι μονάδες ρελέ ασφαλείας PSR αποτελούν την τέλεια λύση. Οι μονάδες λειτουργούν με επαφές καθοδηγούμενες από την ισχύ σύμφωνα με το

Προϊόντα

Η μονάδα επιλεκτικότητας SITOP PSE200U της Siemens παρακολουθεί τροφοδοτές των 24 V, βοηθά στο γρήγορο εντοπισμό βλάβης και ελαχιστοποιεί το νεκρό χρόνο του μηχανήματος.

# Γρήγορος εντοπισμός βλάβης

Οι βλάβες σε ένα μεμονωμένο καταναλωτή μπορεί να οδηγήσουν σε πώση τάσης της τροφοδοσίας των 24 V και έτσι στη στασιμότητα ενός σταθμού. Για το λόγο αυτό, οι τροφοδοτές των 24 V συχνά ομαδοποιούνται σε διάφορες ομάδες και προστατεύονται επιλεκτικά. Ωστόσο, οι συμβατικοί αυτόματοι διακόπτες δεν προσφέρουν αξιόπιστη προστασία εδώ. Αυτό συμβαίνει επειδή συνήθως χρησιμοποιούνται σταθεροποιημένα τροφοδοτικά τα οποία μειώνουν το ρεύμα εξόδου τους σε περίπτωση υπερφόρτωσης, πράγμα που σημαίνει ότι η τρέχουσα υψηλή ενεργοποίηση των διακοπών κυκλώματος συχνά δεν επιτυγχάνεται. Ακόμα και όταν η παροχή ισχύος έχει υψηλή ικανότητα υπερφόρτωσης, τα μεγάλα μήκη των

καλωδίων μπορεί να αποτρέψουν το απαιτούμενο ρεύμα ενεργοποίησης. Αν, από την άλλη πλευρά, ο διακόπτης του κυκλώματος είναι πολύ μικρός, μπορεί να ενεργοποιηθεί χωρίς λόγο.

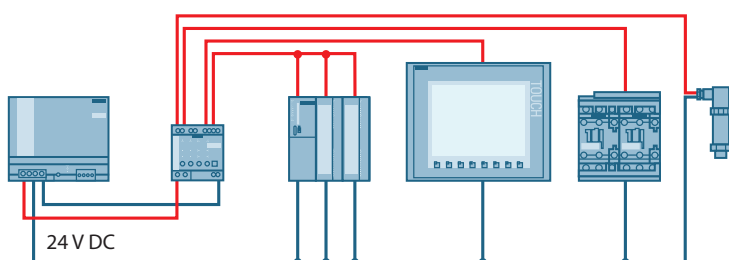
Η μονάδα επιλεκτικότητας SITOP PSE200U είναι ειδικά προσαρμοσμένη στη συμπεριφορά των τροφοδοτικών παλμών. Μπορείτε να ορίσετε το τρέχον όριο καθεμίας από τις τέσσερις εξόδους. Ανιχνεύονται τόσο οι μεγάλες υπερφορτώσεις όσο και τα βραχυκυκλώματα και το ελαττωματικό τροφοδοτικό απενεργοποιείται, ενώ οι άλλοι καταναλωτές εξακολουθούν να εφοδιάζονται χωρίς διακοπή. Για γρήγορο εντοπισμό σφαλμάτων, το σφάλμα στην έξοδο υποδεικνύεται μέσω LED και

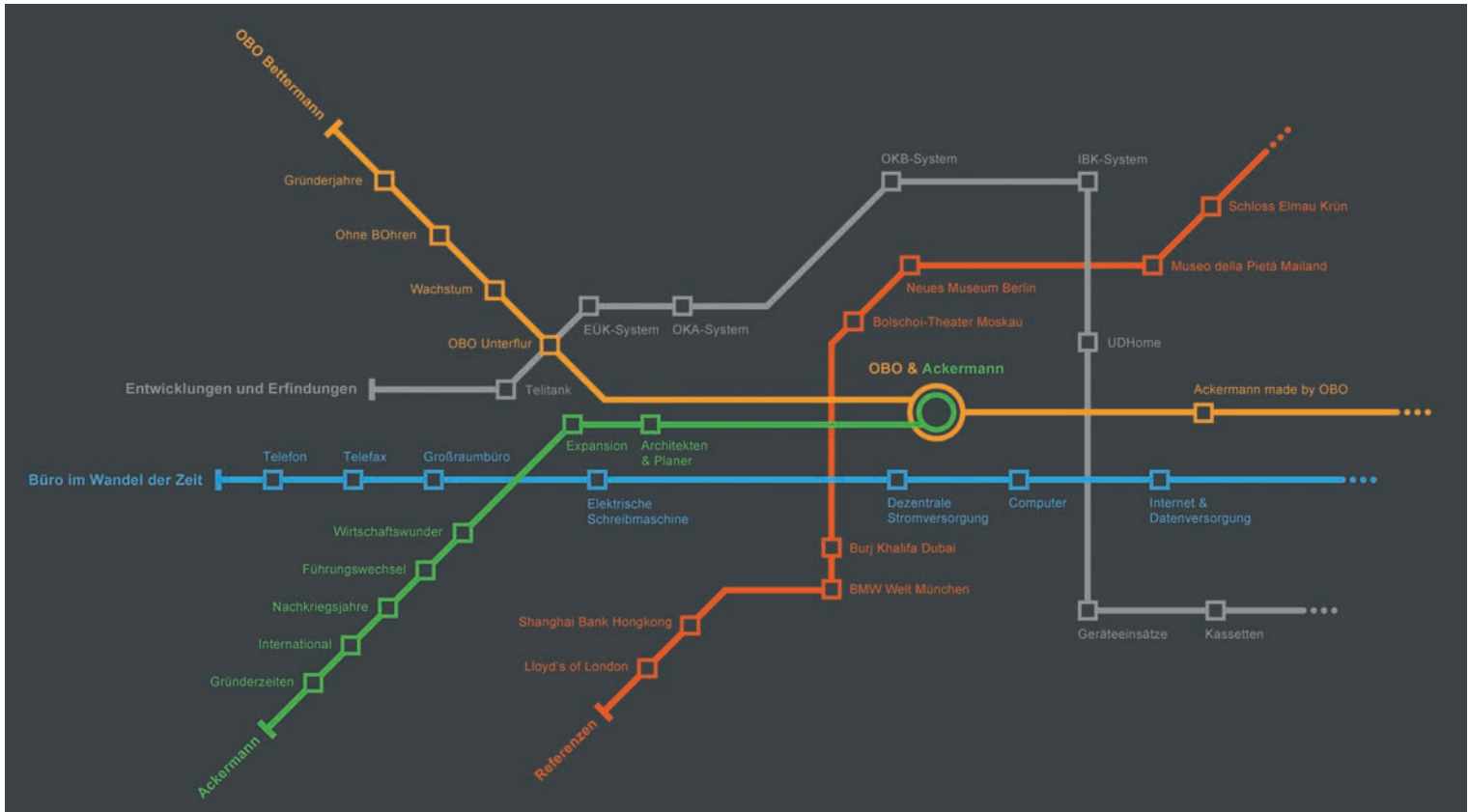
αναφέρεται στον ελεγκτή. Η χρονοκαθυστέρηση ενεργοποίησης των τεσσάρων εξόδων επιτρέπει τη μείωση του ρεύματος εισροής και τη χρήση μικρότερης μονάδας παροχής ισχύος.

Η επιλεκτική προστασία είναι ήδη ενσωματωμένη στη μονάδα SITOP PSU8600. Η συμπαγής βασική συσκευή διαθέτει τέσσερις ελεγχόμενες εξόδους και μπορεί να επεκταθεί με έναν αρθρωτό τρόπο. Επικοινωνεί μέσω του PROFINET και προσφέρει μοναδικές λειτουργίες, όπως ο καθορισμός και η μέτρηση της τάσης και του ρεύματος κάθε εξόδου.

[www.siemens.com](http://www.siemens.com)

Τροφοδοτικό    Ενότητα επιλεκτικότητας    SPS    HMI    Ενεργοποιητές    Αισθητήρες





Προϊόντα

Ενδοδαπέδια τοποθέτηση: ο ενδοδαπέδιος εφευρέτης - Ackermann παρασκευάζεται από τη OBO - γιορτάζει την 60η επέτειό του με πολλές δραστηριότητες και μια μεγάλη κλήρωση.



# 60 Χρόνια της ενδοδαπέδιας ιστορίας

Εδώ και 60 χρόνια τα ενδοδαπέδια συστήματα κυριαρχούν στην αγορά και είναι αναπόσπαστα τμήματα στα σύγχρονα κτίρια - τα ενδοδαπέδια συστήματα Ackermann παρασκευάζονται από την OBO. Το 1955, η Ackermann εφηύρε το πρώτο σύγχρονο ενδοδαπέδιο σύστημα και αποτέλεσε καινοτομία για τις ηλεκτρικές εγκαταστάσεις σε κτίρια γραφείων. Το σύστημα «teliflur» ήταν η απάντηση στη σύγχρονη αρχιτεκτονική και η μεταβολή της δομής των γραφείων. Για πρώτη φορά, τα καλώδια διασυνδέονται μέσα από το δάπεδο απευθείας στο σταθμό εργασίας, και μακριά από τη συνήθη υποστήριξη εγκατάστασης - στον τοίχο.

Μέχρι σήμερα, τα συστήματα αυτά έχουν παραμείνει κρυμμένα ενδοδαπέδια - ή υπόγεια. Και αυτός είναι ο λόγος που η OBO οραματίστηκε την ιστορία των ενδοδαπέδιων συστημάτων υπό τη μορφή ενός υπόγειου χάρτη (μετρώ). Κρυμμένα κάτω από την επιφάνεια, τα υπόγεια και ενδοδαπέδια συστήματα συνδέουν διαφορετικούς «σταθμούς». Κατά τους προσεχείς μήνες, η OBO θα εστιάσει στις δραστηριότητες μάρκετινγκ τους για την ενδοδαπέδια επέτειο.



Museo della Pietà, Μιλάνο: Οι μονάδες χωνευτής τοποθέτησης UDHOME της OBO και τα συστήματα συγκάλωσης καλωδίων OKB παρέχουν μια πολύ διακριτική και ευέλικτη παροχή ρεύματος γύρω από το τελευταίο αριστούργημα του Μιχαήλ Αγγέλου.

Στην επετειακή ιστοσελίδα, οι επισκέπτες μπορούν να «ταξιδέψουν» στις διαφορετικές γραμμές του υπόγειου σιδηρόδρομου και να κάνουν κλικ στις στάσεις για να δουν τα πιο σημαντικά ορόσημα των τελευταίων 60 χρόνων - τόσο στην ιστορία των εταιρειών όσο και στην τεχνική και το γραφείο ανάπτυξης - και να λάβουν μια γενική εικόνα με τα πιο σημαντικά συστήματα.

Η OBO επίσης κληρώνει πολλά ελκυστικά βραβεία: απαντώντας σε τρεις ερωτήσεις σωστά θα έχετε την ευκαιρία να κερδίσετε ένα προπληρωμένο ταξίδι στο Ντουμπάι, ένα iPad Air 2 ή άλλα πολυτίμητα δώρα. Οι νικητές θα ανακοινωθούν στην εκδήλωση «Συστήματα φωτισμού + Κτίρια» στην Φρανκφούρτη τον Μάρτιο.

Για περισσότερες πληροφορίες σχετικά με το διαγωνισμό επισκεφτείτε την ιστοσελίδα: [www.obo-unterflur.de](http://www.obo-unterflur.de)



Προϊόντα

Ελκυστικό προϊόν: Η νέα συσκευή εγκατάστασης καλωδίων 45-2 της OBO για την εγκατάσταση των συσκευών σειρών σύνδεσης Modul 45 και Modul 45 της OBO.

# Πολλές επιλογές

Η νέα γενιά Rapid 45 ενώνει μια συμμετρική σχεδίαση, ομοιογενή ποιότητα χρώματος και τεχνική ευελιξία σε ένα ενιαίο σύστημα. Τα καινοτόμα εξαρτήματα επιτρέπουν την επιτοίχια εγκατάσταση σε κτίρια διοίκησης, εμπορικές και βιομηχανικές περιοχές. Σε τρία σετ διαστάσεων, η συσκευή εγκατάστασης καλωδίων Rapid 45-2 προσφέρει ένα ευρύ φάσμα εφαρμογών.

Καλαίσθητη και λειτουργική, η πλαστική συσκευή εγκατάστασης καλωδίων Rapid 45-2 (φωτογραφία αριστερά) αποτελεί κλασικό εξάρτημα γραφείου. Με το νέο σχεδιασμό της, δείχνει σαφή χαρακτήρα και υψηλό επίπεδο λειτουργικότητας. Ένα έξυπνο σύστημα τοποθέτησης που καθιστά ευκολότερη την εγκατάσταση.

Η συσκευή αλουμινίου Rapid 45-2 (φωτογραφία δεξιά) διαθέτει ελκυστικό σχεδιασμό: ποιοτική επιφάνεια καθώς και ένα ισορροπημένο σχήμα - εξαιρετικά κομψό. Η τεχνική ακρίβεια συμπληρώνει

την ελκυστική εμφάνιση της συσκευής αλουμινίου για την εγκατάσταση καλωδίων.

Η πλαστική συσκευή Rapid 45-2 και η συσκευή αλουμινίου Rapid 45-2 έχουν τις ίδιες διαστάσεις. Η τυποποίηση αυτή διευκολύνει το συνδυασμό των επιμέρους εξαρτημάτων.

Διακόπτες, πρίζες, τεχνολογία δεδομένων και στοιχείων πολυμέσων: με τις συσκευές Modul 45 της OBO και τις σειρές σύνδεσης καλωδίων Modul 45, μπορούν να βρεθούν καλαίσθητες και λειτουργικές λύσεις για κάθε περιβάλλον. Μπορείτε να ελέγξετε τα εξαρτήματα, κάνοντας ένα απλό κλικ στο προφίλ συγκατάληψης καλωδίων.. Το συμπαγές σύστημα μπορεί να τοποθετηθεί γρήγορα και να επεκταθεί εύκολα.

www.obo.de



Ο David Γκάρατ παρουσίασε την ιδέα στο συνέδριο στην Αθήνα - τώρα όλα είναι έτοιμα για να υλοποιηθούν.

## Η 17η Ιουνίου είναι η ημέρα της FEGIME!

Στόχος της FEGIME είναι η από κοινού δημιουργία αξίας. Στις 17 Ιουνίου σε όλη την Ευρώπη, η οικογένεια της FEGIME θα συγκεντρωθεί για να επιδείξει και να γιορτάσει την πρώτη ημέρα της FEGIME.

Η διοίκηση, οι εργαζόμενοι, οι πελάτες, οι προμηθευτές και οι οικογένειες: όλοι θα πρέπει να συναντηθούν σε διάφορες τοπικές ή εθνικές εκδηλώσεις για να δημιουργήσουν από κοινού αξία - ή να οργανώσουν και να λειτουργήσουν τα νέα έργα της FEGIME.

Περισσότερες λεπτομέρειες θα είναι σύντομα διαθέσιμες από τους εκάστοτε τοπικούς υπεύθυνους της FEGIME. Ελπίζουμε να σας δούμε στις 17 Ιουνίου!



FEGIME GmbH  
Gutenstetter Str. 8e  
(D) 90449 Nürnberg  
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0  
Fax 0049 (0) 911 641 899 30  
E-Mail info@fegime.com

ΣΥΝΑΝΤΗΣΕΙΣ	
04.02. – 05.02.16	Συνεδρίαση του Δ.Σ., Λονδίνο
17.02. – 19.02.16	FEGIME Future με την Osram, Μόναχο
02.03. – 04.03.16	Συνέλευση των Μετόχων, Παρίσι
12.04. – 14.04.16	Συνεδρίαση του Δ.Σ.
13.04. – 15.04.16	FEGIME Future Meeting
17.06.2016	Ημέρα της FEGIME
22.06. – 24.06.16	Συνέλευση των Μετόχων, Μόσχα